****

**الكلية القانون .**

**القسم القانون.**

**الجامعة صلاح الدين -اربيل.**

**المادة . الاوراق التجارية**

**كراسة المادة – المرحلة الرابعة**

**اسم المدرس :أ.د.حسين توفيق فيض الله - م .م. هيمن خالدعلي**

**السنة الدراسية: مثال 2021/ 2022**

**كراسة المادة**

**Course Book**

|  |  |
| --- | --- |
| **الاوراق التجارية**  | **1. اسم المادة** |
| **م .م. هيمن خالدعلي**  | **2. اسم المدرس** |
| **القانون**  | **3. القسم/ الكلية** |
| **الايميل: hemn.ali@su.edu.krd** | **4. معلومات الاتصال:**  |
| **6**  | **5. الوحدات الدراسیە (بالساعة) خلال الاسبوع** |
| **الاحد و الاربعاء**  | **6. عدد ساعات العمل** |
| **4(LL408) وحدة** | **7. رمز المادة (course code)** |
| **تخرجت من كلية الحقوق والعلوم السياسية ، جامعة صلاح الدين في أربيل حاصل على بكالوريوس قي القانون بتقدير جيد جدا مع مرتب الأول على دفعة عام 2010. عملت لمدة عام في نفس الكلية كباحث مساعد. لقد حصلت على ماجستير في القانون التجاري من جامعة هيرتفوردشاير في المملكة المتحدة ، 2014. حاليًا ، أنا عضو هيئة تدريس في قسم القانون ، كلية القانون ، جامعة صلاح الدين - أربيل..** | **٨. البروفايل الاكاديمي للتدريسي** |
| **انشاء الحوالة التجارية وتظهيرها ووفائها** **انشاء الكمبيالة وتظهيرها ووفائها** **انشاء الجك وتظهيره ووفائه**  | **٩. المفردات الرئيسية للمادة Keywords** |
| **١٠. نبذة عامة عن المادة**في هذه الفقرة يكتب التدريسي نبذة عامة عن المادة التي سيدرسها ويجب ان تضم النقاط اولا: اهمية دراسة المادة: 1-ايضاح مدى الاهمية التي اولاها المشرع لتنظيم التعامل بالاوراق التجارية وعدم ترك موضوع التعامل بها الى السوق واتفافات التجار ضمانا لعد استغلال التجار البسطاء او حديثي العهد بالتجارة وبالتعامل بالورقة التجارية 2- ايضاح خصوصية التعامل بهذه الاوراق من حيث ان المشرع اوجد طريقة خاصة للتعامل بها وهي التظهير اي حوالة الحق التجارية وهو طريق او اسلوب خاص للتعامل بالورقة التجارية 3- تعلم كيفية سحب او انشاء ورقة تجارية ايا كان نوعها حوالة تجارية او كمبيالة ام صك 4 –معرفة حالات بطلان الورقة التجارية لغرض الاستفادة من هذه المواضيع في حالة تولي الوظائف في الشركات او المؤسسات التي لها علاقة بالاعمال التجارية كالمصارف وغيرهاثانيا : استيعاب المفاهيم الاساسية للمادة: 1. لابد من اعتماد وسائل ايضاح او وسائل مساعدة لغرض مساعدة الطالب على فهم المادة ومنها تطوير مكنة التفكير وكذلك النقد الصحيح والتحليل المنطقي للمواد القانونية المتعلقة بالمادة التدريسية

ثالثا : مبادئ ونظريات المادة :رابعا: لمبادئ الاساسية للمادة :1- تقوم على ايضاح دور الاوراق التجارية في التعامل بين التجار وكيفية تشجيع المشرع للتعامل بهذه الاوراق على وجه يحقق السرعة وبالشكل الذي ينسجم مع طبيعة التعامل التجاري الذي يتسم بالسرعة والاعتماد على الثقة بين المتعاملين بها خامسا: معرفة سليمة للاجزاء الرئيسية للمادة: 1-لابد من معرفة الطالب بالمفردات الرئيسة للمادة بدء من انشاء الاوراق التجارية ومرورا بتظهيرها ووفائها وتقادمها سادسا: تضمين معلومات كافية ومفهومة تضمن استحصال الوظائف: |
| **١١. أهداف المادة: -**1- التعرف على ادوات التعامل التجاري وبالذات الاوراق التجارية نظرا لاهميتها العلمية في مجال التطبيقوالنظرية وكذلك اهميتها الاقتصادية في مجال التجارة الداخلية والخارجية .2-التعرف على انماط التعامل التجاري الاخرى التي افرزتها المعطيات الجديدة للحضارة والتطور التكنلوجي الذي انعكس بدوره على كافة مجالات الحياة ومنها الحياة القانونية ومن هذه الانماط بطاقة الائتمان المصرفية والنقود الاليكترونية وغيرها .3-معرفة القانون الخاص الذي يطبق على الاوراق التجارية واهم اختلافاته عن القانون المدني الذي يطبق على المعاملات المدنية . 4-تشجيع الطلبة على التفكير من الناحية الفقهية بالمواضيع المتعلقة في الاوراق التجارية والتي لم يعالجها المشرع العراقي بنص صريح وذلك من خلال السؤال والاجابة علية بشكل مجاميع او (groups) ومناقشة الاجوبة من قبلهم واختيار الراي الراجح او المقنع قانونا والمنسجم مع القواعد العامة في القانون المدني او التجاري **.**  |
| ١٢. التزامات الطالب:1-الحضور 2- الزامهم باحضار متون القوانين محل الدرسة3-الزامهم باحضار القرارات او الاحكام القضائية كتطبيقات للمواد القانونية او المواد التي يتم شرحها في المحاضرة  |
| ١٣. طرق التدريس اولا: الداتا شو ثانيا: متن القوانين الضرورية لشرح المادة مثال قانون التجارة العراقي.ثالثا: اللوح الابيض للتوضيح اكثر للمواد القانونية والتدريسية رابعا : طرح الاسئلة الفكرية على الطلبة وتكوين مجموعات للاجابة عليها على ان يتم تحديد قائد كل مجموعة لشرح الاراء التي تم التوصل اليها من قبلهم ومن ثم مناقشة كل من هذه الاراء وصولا الى الراي المقنع او الراجح . |
| **١٤. نظام التقييم**1(10٪) عشرة بالمائة مخصصة للمشاركة اليومية ، يُطلب من الطلاب إجراء اامتحان على (30٪) ثلاثين بالمائة في نهاية السنة ، على الطلاب أداء الامتحان النهائي على (60٪) وستين بالمائة. يغطي هذا الاختبار جميع مجالات السنة التي سبق دراستها.‌ |
| **١٥. نتائج تعلم الطالب (ان لاتقل عن 100 كلمة)**1. وضوح الأهداف الأساسية للمادة للطلاب. وهي كيفية تعلم تحرير الحوالة التجارية وكيفية تظهيرها اضافة الى كيفية تحرير الكمبيالة والجك وخصوصية التعامل بالجك وتمييزه عن الاوراق التجارية الاخرى
2. ملائمة محتوى المادة لمتطلبات العالم الخارجي وسوق العمل، طالما سيتعلمون كيفية تحريرها وكيفية وفاءها وتظهيرها فانهم ستكون لهم المقدرة على التعرف على صحة هذه الاوراق التجارية المستعملة في التعامل التجاري وفي السوق ومراعة مدد التقادم الخاصة بهذه الانوع من الاوراق.
3. خصوصية التعامل بهذه الاوراق وتمييزهاعن بطاقة الائتمان المصرفية التي بدات في الانتشار في التعامل بين التجار وكذلك الافراد العاديين وكذلك خصوصيتها عن النقود الالكترونية .

  |
| **١٦. قائمة المراجع والكتب*** المراجع الرئيسية:
* 1 –د. فوزي محمد سامي ود.فائق محمود الشماع ، القانون التجاري ،الاوراق التجارية ، مطبعة جامعة بغداد ، 1982.
* 2- د. اكرم ياملكي ، القانون التجاري ، الاوراق التجارية ،ط2،بغداد،1978.

 3-دعزيز العكيلي ،شرح القانون التجاري والاوراق التجارية وعمليات البنوك ، عمان ، دار الثقافة ،2005.* المراجع المفيدة: -ناهد فتحي العموري ، الاوراق التجارية الاليكترونية ، عمان ، دار الثقافة ، 2009 .4
* دبسام حمد الطراونة ، تظهير الاوراق التجارية ، عمان ،دار وائل ، 2004.5
* فوزي محمد سامي ،شرح القانون التجاري والاوراق التجارية ، عمان ، دار الثقافة ، 2004 .6
* د.شريف محمد غنام ،محفظة النقود الالكترونية،دار الجامعة الجديدة ، 2007.7
* ذكري عبد الرزاق،النظام القانوني للبنوك الالكترونية .دار الجامعة الجديدة ،2010.8

9- سميرة عبدالله مصطفى، الطبيعة القانونية لبطاقة الائتمان المصرفية من حيث اوظيفتها، مجلة ته رازوو،2006، عدد27-28ا-10لمجلات العلمية : مجلة ياسا ورامياري جامعة صلاح الدين / كلية القانون والسياسة / قسم القانون -11مجلة القانون المقارن / جامعة بغداد / كلية القانون والسياسة / القانون ومصادر الانترنيت |
| **اسم المحاضر** | ١٧. المواضيع |
|  | الاسبوع الاول التعريف بالاوراق التجارية وانواعهاالتمييز بينها وبين الاوراق المالية التمييز بينها وبين بطاقات الائتمان المصرفية(تعريف بطاقات الائتمان المصرفية وكيفية التعامل بها )(تؤجل لغاية الانتهاء من موضوع التظهير الاسبوع الثاني  التمييز بينها وبين النقود الاليكترونية (تؤجل لحين الانتهاء من موضوع التظهير )الفصل الاول : السفتجة اولا:الاركان الموضوعيةوالشكلية لانشائها 1-الاركان الموضوعيةأ- رضا الاسبوع الثالث الاهلية والسلطةالاسبوع الرابع ب- المحل ج- السبب2-الاركان الشكلية لانشاء السفتجةأ-الكتابة وشروطهاالاسبوع الخامس 2-البيانات الالزامية لانشاء السفتجة لفظ الحوالة والامر بالاداءالاسبوع السادس اسم من يؤمر بالا وميعاد الدفعالاسبوع السابع مكان الاداء و مكان الانشاءالاسبوع الثامن اسم من انشا الحوالة و جزاء الاخلال بالبيانات الالزامية .الاسبوع التاسع البيانات الاختيارية لانشاء السفتجةالاسبوع العاشر تكملة البيانات الاختياريةالاسبوع الحادي عشر التظهير وانواعها: التظهير الناقل للملكية وشروطه الموضوعيةالاسبوع الثاني عشر اثار التظهيرالتمليكيالاسبوع الثالث عشر 2- التظهير التوكيلي وشروطه الموضوعية الاسبوع الرابع عشر اثار التظهير التوكيليالاسبوع الخامس عشر التظهير التوثيقيوشروطه الموضوعيةالاسبوع السادس عشر اثار التظهير التوثيقيالاسبوع السابع عشر القبولالاسبوع الثامن عشر مقابل الوفاء وشروطه(باختصار شديد )الاسبوع التاسع عشر الوفاء الوفاء الجزئيالاسبوع العشرون الاحتجاج والاخطار والحجزالاحتياطي على منقولات المدين والتضامن الاسبوع الواحد العشرون الكمبيالة الاركان الموضوعية والشكلية لانشاء الكمبيالةالاسبوع الثاني و العشرون التعريف بالصك الاركان الموضوعية والشكلية لانشاء الصكالاسبوع الثالث و العشرون رصيد الصك  جريمة اصدار صك بدون رصيد واركانهاالاسبوع الرابع و العشرون . ضياع الصكانواع الصكالاسبوع الخامس و العشرون تداول الصك وفاء قيمة الصكالاسبوع السادس و العشرون الاوراق التجارية الالكترونية الاسبوع السابع والعشرون التمييز بينها وبين الاوراق التجارية التقليدية الاسبوع الثامن والعشرون موقف المشرع العراقي من الموضوع في قانون التوقيع الالكتروني والمبادلات الالكترونية الاسبوع التاسع والعشرون تكملة الموضوع الاسبوع الثلاثون تكملة الاموضوع المصادر |
|  | ١٨. المواضيع التطبيقية (إن وجدت) |
|  | لايوجد.  |
| ١٩. الاختبارات 1. انشائي: س: لماذا لاتكون الحوالة التجارية باطلة عندما لايكتب فيها تاريخ الاستحقاق ؟ ج : لان القانون صراحة اشار الى اعتبارها مستحقة الوفاء لدى الاطلاع
2. صح أو خطأ: (يكون الصك دائما مستحق الوفاء لدى الاطلاع )ج: نعم .

٣. الخيارات المتعدده: تتميز الاوراق التجارية عن الاوراق الاخرى ب (قايليتها للتظهير . بقابليتها للتقادم . محرر شكلي ) ج ( قابليتها للتظهير ) |
| **٢٠. ملاحظات اضافية:** هنا يذكر التدريسي اية ملاحظات لم يتم التطرق اليها في هذا النموذج الخاص بكراسة المادة وخصوصا اذا كان يود اغناء الكراسة بملاحظات قيمة تفيد في المستقبل. |
| **٢١. مراجعة الكراسة من قبل النظراء**  |