



القسم القانون.

الكلية القانون .

الجامعة صلاح الدين - هةولير.

المادة . الاوراق التجارية

كراسة المادة – المرحلة الرابعة

اسم التدريسي : د.سميرة عبدالله مصطفى

السنة الدراسية: 2023-2024

كراسة المادة Course Book

1. اسم المادة	الاوراق التجارية
2. التدريسي المسؤول	د: سميرة عبدالله مصطفى
3. القسم/ الكلية	القانون / القانون
4. معلومات الاتصال:	الايمل: samirea.mostafa@su.edu.krd رقم الهاتف (اختياري) 9625 502 0750
5. الوحدات الدراسية (بالساعة) خلال الاسبوع	النظري 8
6. عدد ساعات العمل	كل ايام الاسبوع
7. رمز المادة (course code)	وحدة 4(LL408)
8. البروفایل الاكاديمي للتدريسي	<p>اللقب العلمي : أستاذ مساعد المواليد : 1964 الشهادات الحاصل عليها :</p> <p>1- البكالوريوس / كلية القانون / قسم القانون/ بغداد/ 1986 2- الماجستير في القانون الخاص / كلية القانون / بغداد/ 2001 3- الدكتوراه في القانون الخاص/ كلية القانون / جامعة السليمانية 2011</p> <p>الاختصاص العام : القانون الخاص . الاختصاص الدقيق: القانون التجاري. عنوان رسالة الماجستير: فترة الريبة / دراسة قانونية عنوان اطروحة الدكتوراه: الاثار القانونية لمرض الايدز على التامين على الحياة اللغات التي يجيدها :</p> <p>اللغة / المستوى 1- اللغة العربية / كتابة وقراءة جيد جدا 2- اللغة الكوردية / كتابة وقراءة جيد 3- اللغة الانكليزية / كتابة وقراءة / جيد</p> <p>- المواد الدراسية التي درسها : -الاوراق التجارية/الحقوق العينية- المرحلة الرابعة - الشركات/ المرحلة الثالثة - القانون التجاري /المرحلة الثانية</p> <p>المناصب التي شغلها : 1- رئيس شعبة الدراسات العليا 2014-2015 2- مقرر قسم القانون للصباح للصبح يوالمسائي السنة الدراسية 2008-2007 الجان التي شارك بها :</p>

<p>1- عضوية اللجنة العلمية لقسم القانون للسنة الدراسية 2022-2023 2- لجنة اعادة النظر بالمناهج للمرحلة الرابعة المادة الاوراق التجارية .</p>	
<p>انشاء الحوالة التجارية وتظهيرها ووفائها انشاء الكمبيالة وتظهيرها ووفائها انشاء الصك وتظهيره ووفائه</p>	<p>٩. المفردات الرئيسية للمادة Keywords</p>
<p>١٠. نبذة عامة عن المادة: في هذه الفقرة يكتب التدريسي نبذة عامة عن المادة التي سيدرسها ويجب ان تضم النقاط اولا: اهمية دراسة المادة: 1-ايضاح مدى الاهمية التي اولها المشرع لتنظيم التعامل بالاوراق التجارية وعدم ترك موضوع التعامل بها الى السوق واتفافات التجار ضمانا لعدم استغلال التجار البسطاء أو حديثي العهد بالتجارة وبالتعامل بالورقة التجارية. 2- ايضاح خصوصية التعامل بهذه الاوراق وبيان الفروق بينها وبين الوسائل الأخرى مثل بطاقة الائتمان المصرفية والبيتكوين مبيين ان هناك طريقة خاصة للتعامل بالورقة التجارية لاتشاركها فيها الأدوات الأخرى وهي التظهير اي حوالة الحق التجارية وهو طريق او اسلوب خاص للتعامل بالورقة التجارية . 3- تعلم كيفية سحب او انشاء ورقة تجارية ايا كان نوعها حوالة تجارية او كمبيالة ام صك. 4- معرفة حالات بطلان الورقة التجارية لغرض الاستفادة من هذه المواضيع في حالة تولي الوظائف في الشركات او المؤسسات التي لها علاقة بالاعمال التجارية كالمصارف وغيرها. ثانيا : استيعاب المفاهيم الأساسية للمادة: 1- لايد من اعتماد وسائل ايضاح أو وسائل مساعدة لغرض مساعدة الطالب على فهم المادة ومنها تطوير مكنة التفكير وكذلك النقد الصحيح والتحليل المنطقي للمواد القانونية المتعلقة بالمادة التدريسية. ثالثا : مبادئ ونظريات المادة : رابعا: لمبادئ الاساسية للمادة : 1- تقوم على ايضاح دور الاوراق التجارية في التعامل بين التجار وكيفية تشجيع المشرع للتعامل بهذه الاوراق على وجه يحقق السرعة وبالشكل الذي ينسجم مع طبيعة التعامل التجاري الذي يتسم بالسرعة والاعتماد على الثقة بين المتعاملين بها خامسا: معرفة سليمة للاجزاء الرئيسية للمادة: 1-لايد من معرفة الطالب بالمفردات الرئيسة للمادة بدء من انشاء الاوراق التجارية ومرورا بتظهيرها ووفائها وتقادمها سادسا: تضمين معلومات كافية ومفهومة تضمن استكمال الوظائف:</p>	
<p>١١. أهداف المادة: - 1- التعرف على ادوات التعامل التجاري وبالذات الاوراق التجارية نظرا لاهميتها العلمية في مجال التطبيق والنظرية . وكذلك اهميتها الاقتصادية في مجال التجارة الداخلية والخارجية. 2- التعرف على انماط التعامل التجاري الأخرى التي افرزتها المعطيات الجديدة للحضارة والتطور التكنولوجي الذي انعكس بدوره على كافة مجالات الحياة ومنها الحياة القانونية ومن هذه الانماط بطاقة الائتمان المصرفية والنقود . الاليكترونية وغيرها. 3- معرفة القانون الخاص الذي يطبق على الاوراق التجارية واهم اختلافاته عن القانون المدني الذي يطبق على المعاملات المدنية. 4-تشجيع الطلبة على التفكير من الناحية الفقهية بالمواضيع المتعلقة في الاوراق التجارية والتي لم يعالجها المشرع العراقي بنص صريح وذلك من خلال السؤال والاجابة عليا بشكل مجاميع او (groups) ومناقشة الاجوبة من قبلهم واختيار الراي الراجح او المقنع قانونا والمنسجم مع القواعد العامة في القانون المدني او التجاري .</p>	
<p>١٢. التزامات الطالب: 1-الحضور 2- إلزامهم بإحضار متون القوانين محل الدراسة.</p>	

<p>3- إلزامهم بإحضار القرارات او الأحكام القضائية كتطبيقات للمواد القانونية أو المواد التي يتم شرحها في المحاضرة</p>	
<p>١٣. طرق التدريس: أولاً: الداتا شو ثانياً: متن القوانين الضرورية لشرح المادة مثال قانون التجارة العراقي. ثالثاً: اللوح الابيض للتوضيح اكثر للمواد القانونية والتدريبية . رابعاً : طرح الاسئلة الفكرية على الطلبة وتكوين مجموعات للاجابة عليها على ان يتم تحديد قائد كل مجموعة لشرح الاراء التي تم التوصل اليها من قبلهم ومن ثم مناقشة كل من هذه الاراء وصولاً الى الراي المقنع او الراجح .</p>	
<p>١٤. نظام التقييم: 1- الامتحانات الشهرية : (30) للامتحان الفصلي 2- الامتحانات اليومية (quiz)، الامتحان التحريري اليومي من (5) درجات لكل امتحان من الفصل الاول ، فضلاً عن النشاط اليومي وخضور الطالب في القاعة / كلها على (10) درجة.</p>	
<p>١٥. نتائج تعلم الطالب (ان لاتقل عن 100 كلمة): 1- وضوح الأهداف الأساسية للمادة للطلاب. وهي كيفية تعلم تحرير الحوالة التجارية وكيفية تظهيرها اضافة الى كيفية تحرير الكمبيالة والجك وخصوصية التعامل بالجك وتمييزه عن الاوراق التجارية الاخرى 2- ملائمة محتوى المادة لمتطلبات العالم الخارجي وسوق العمل، طالما سيتعلمون كيفية تحريرها وكيفية وفاءها وتظهيرها فانهم ستكون لهم المقدرة على التعرف على صحة هذه الاوراق التجارية المستعملة في التعامل التجاري وفي السوق ومراعاة مدد التقادم الخاصة بهذه الانوع من الاوراق. 3- خصوصية التعامل بهذه الاوراق وتمييزها عن بطاقة الائتمان المصرفية التي بدأت في الانتشار في التعامل بين التجار وكذلك الافراد العاديين وكذلك خصوصيتها عن النقود الالكترونية .</p>	
<p>١٦. قائمة المراجع والكتب: ● المراجع الرئيسية: 1. د. فوزي محمد سامي و د. فائق محمود الشماع ، القانون التجاري ،الاوراق التجارية ، مطبعة جامعة بغداد ، 1982 ، 2. د. اكرم ياملكي ، القانون التجاري ، الاوراق التجارية ، ط2، بغداد، 2008 . 3 – د. عزيز العكلي ، شرح القانون التجاري والاوراق التجارية وعمليات البنوك ، عمان ، دار الثقافة ، 2005. . المراجع المفيدة: ناهد فتحي العموري ، الاوراق التجارية الاليكترونية ، عمان ، دار الثقافة ، 2009 . د. بسام حمد الطراونة ، تظهير الاوراق التجارية ، عمان ، دار وائل ، 2004 . د. فوزي محمد سامي ، شرح القانون التجاري والاوراق التجارية ، عمان ، دار الثقافة ، 2004 . د. شريف محمد غنام ، محفظة النقود الالكترونية، دار الجامعة الجديدة ، 2007 . ذكري عبد الرزاق، النظام القانوني للبنوك الالكترونية . دار الجامعة الجديدة، 2010 . ● المجلات العلمية : مجلة ياسا ورامباري جامعة صلاح الدين / كلية القانون والسياسة / قسم القانون ● مجلة القانون المقارن / جامعة بغداد / كلية القانون والسياسة / القانون ● ومصادر الانترنت</p>	
<p>١٧. المواضيع</p>	<p>اسم المحاضر</p>

	<p>الاسبوع الاول :</p> <ul style="list-style-type: none"> - التعريف بالاوراق التجارية وانواعها - التمييز بينها وبين الاوراق المالية - التمييز بينها وبين بطاقات الائتمان المصرفية(تعريف بطاقات الائتمان المصرفية وكيفية التعامل بها) <p>الاسبوع الثاني:</p> <ul style="list-style-type: none"> - التمييز بينها وبين النقود الالكترونية - الفصل الاول : السفتجة <p>اولا: الاركان الموضوعية والشكلية لانشائها</p> <p>1- الاركان الموضوعية</p> <p>أ- الرضا</p> <p>الاسبوع الثالث: الاهلية والسلطة</p> <p>الاسبوع الرابع: ب- المحل ج- السبب</p> <p>2- الاركان الشكلية لانشاء السفتجة</p> <p>أ- الكتابة وشروطها</p> <p>الاسبوع الخامس:</p> <p>البيانات الالزامية لانشاء السفتجة</p> <p>لفظ الحوالة والامر بالاداء</p> <p>الاسبوع السادس: اسم من يؤمر بالا وميعاد الدفع</p> <p>الاسبوع السابع: مكان الاداء و مكان الانشاء</p> <p>الاسبوع الثامن: اسم من انشأ الحوالة و جزاء الاخلال بالبيانات الالزامية.</p> <p>الاسبوع التاسع: البيانات الاختيارية لانشاء السفتجة</p> <p>الاسبوع العاشر: تكملة البيانات الاختيارية</p> <p>الاسبوع الحادي عشر: التظهير وانواعه</p> <p>ا: التظهير الناقل للملكية وشروطه الموضوعية</p> <p>الاسبوع الثاني عشر: اثار التظهير التمليكي</p> <p>الاسبوع الثالث عشر: 2- التظهير التوكيلي وشروطه الموضوعية</p> <p>الاسبوع الرابع عشر: اثار التظهير التوكيلي</p> <p>الاسبوع الخامس عشر: التظهير التوثيقي وشروطه الموضوعية</p> <p>الاسبوع السادس عشر: اثار التظهير التوثيقي</p> <p>الاسبوع السابع عشر: القبول</p> <p>الاسبوع الثامن عشر: مقابل الوفاء وشروطه(باختصار شديد)</p> <p>الاسبوع التاسع عشر: الوفاء الوفاء الجزئي</p> <p>الاسبوع العشرون: الاحتجاج والاطار والحجز الاحتياطي على منقولات المدين والتضامن</p> <p>الاسبوع الواحد العشرون: الكمبيالة</p> <p>الاركان الموضوعية والشكلية لانشاء الكمبيالة</p> <p>الاسبوع الثاني والعشرون: التعريف بالصك</p> <p>الاركان الموضوعية والشكلية لانشاء الصك</p> <p>الاسبوع الثالث والعشرون: رصيد الصك</p>
--	--

	<p>جريمة اصدار صك بدون رصيد واركائها الاسبوع الرابع و العشرون: ضياع الصك انواع الصك الاسبوع الخامس و العشرون: تداول الصك وفاء قيمة الصك</p> <p>الاسبوع السادس و العشرون : الاوراق التجارية الالكترونية الاسبوع السابع والعشرون: التمييز بينها وبين الاوراق التجارية التقليدية الاسبوع الثامن والعشرون: موقف المشرع العراقي من الموضوع في قانون التوقيع الالكتروني والمبادلات الالكترونية</p> <p>الاسبوع التاسع والعشرون: تكملة الموضوع الاسبوع الثلاثون: تكملة الموضوع</p> <p>المصادر</p>
	<p>١٨. المواضيع التطبيقية (إن وجدت)</p>
	<p>لا يوجد.</p>
<p>١٩. الاختبارات</p> <p>1 . انشائي:س: لماذا لاتكون الحوالة التجارية باطلة عندما لا يكتب فيها تاريخ الاستحقاق ؟ ج</p> <p>2 . صح أو خطأ: (يكون الصك دائما مستحق الوفاء لدى الاطلاع ج: نعم .</p> <p>٣. الخيارات المتعدده: تتميز الاوراق التجارية عن الاوراق الاخرى ب (أ. قابليتها للتطهير ب. قابليتها للتقادم ج. محرر شكلي د. قابليتها للتطهير</p>	
<p>٢٠. ملاحظات اضافية:</p> <p>المنهج الدراسي لا يتضمن معالجة المشرع العراقي للأوراق التجارية الالكترونية وفق قانون التوقيع الالكتروني والمعاملات الالكترونية رقم 78 لسنة 2013، لذلك ارتأينا ان اسعفنا الوقت ان نزودهم بالمعلومات الضرورية عن هذا القانون في العضر الحاضر الذي يتسم بسيطرة التكنولوجيا وتأثيرها على تواحي الحياة على اختلافها ، الاجتماعية والاقتصادية والتجارية وغيرها .</p>	
<p>٢١. مراجعة الكراسة من قبل النظراء</p>	

