

**محاضرات**  
**المصارف الإسلامية (2) Islamic Banking**  
**قسم المالية والمصرفية - المرحلة الرابعة**  
**الكورس الثاني 2025**  
**مدرس المادة: د. شادي أنور**

## تعريف المصرف الإسلامي

تعريف المصرف الإسلامي:

"مؤسسة مالية تقوم بأعمال وخدمات وعقود تجارية واستثمارية شرعية للربح وتلبية الحاجات وازدهار الاقتصاد".

### أهداف

#### الصيرفة الإسلامية

- 1- تقديم بدائل شرعية من أعمال وعقود وخدمات استثمارية وتجارية ومصرفية، وملائمة للمجتمعات الإسلامية عن البنوك الربوية.
- 2- جذب الأموال المكتنزة للاستثمار والاستثمار بها، لكي ينجو المكتنز من إثم كثر الأموال.
- 3- تحقيق ازدهار الاقتصاد والتنمية الاقتصادية بالأساليب والعقود الشرعية التي يتعامل بها المصرف الإسلامي.
- 4- توفير فرص العمل للمختصين في المجال المالي والاقتصادي، وذلك عن طريق مؤسسات المصارف الإسلامية الرئيسية وفروعها، وعن طريق عقودها الشرعية من عقود السلم والمشاركة والمضاربة وغيرها.
- 5- حصول جميع الأطراف من المصرف الإسلامي، والممول: (= صاحب رأس المال، والمتمول: (= المستثمر) على الربح الحلال.

### العلاقة

#### بين البنوك التقليدية والمودعين

العلاقة بين المودعين والبنوك التقليدية علاقة قرض لا علاقة وكالة ولا استثمار.

## نظرة الاقتصاد الإسلامي

### إلى عقد القرض

الاقتصاد الإسلامي لم يجعل جميع العقود مادية بحتة حتى يكون القصد من ورائها الأرباح فقط بل قسم العقود إلى نوعين:

النوع الأول: القصد من ممارسته التجارة والربح، كعقد البيع والشراء والإجارة والسلم والشراكة والمضاربة.

النوع الثاني: القصد من ممارسته التكافل والتعاون والمساعدة والإحسان، كعقد القرض والهبة والعارية والوقف والكفالة.

فالاقتصاد الإسلامي لم يجعل عقد القرض عقد تجارة ومعاوضة وربح، بل جعله عقد تبرع وتكافل وتعاون ومساعدة وإحسان، ولذلك لا يجوز للمصارف الإسلامية أن تمنح القروض أو تأخذها بفائدة.

## نظرة الاقتصاد الوضعي

### إلى عقد القرض

الاقتصاد الوضعي جعل القصد من وراء ممارسة جميع العقود والخدمات والأعمال المصرفية الربح فقط، وهي لا تهتم بالجانب التكافلي والتعاوني والأخلاقي في مباشرة العقود والخدمات والأعمال المصرفية.

لذلك، فالبنوك التقليدية تمنح القروض وتأخذها بفائدة.

## الفروق بين البنوك التقليدية والمصارف الإسلامية

رقم	البيان	البنك التقليدي	المصرف الإسلامي
1	من حيث الهدف	يسعى بصفة أساسية إلى تحقيق أعلى فائدة ممكنة، كما أنه وسيط بين المقرض والمقترض بفائدة.	تحقيق أهداف اجتماعية وأهداف استثمارية ومالية مباشرة وتنمية المجتمع الإسلامي مع الالتزام بقواعد الشريعة الإسلامية في كافة المعاملات المصرفية مع عدم إغفال عامل تحقيق الربح.
2	الأنشطة الرئيسة	يركّز على منح القروض مقابل فائدة محدّدة مقدّماً: إما الإقراض بفائدة أو الاقتراض بفائدة.	يتميّز المصرف الإسلامي بخصوصية أساليب استثمار أمواله، حسب الشريعة الإسلامية من بيع وشراء وتجارة ومرا بحة ومضاربة ومشاركة وسلم واستصناع وتأجير وغير ذلك.
3	من حيث الشكل	البنوك التقليدية إما تجارية أو متخصّصة: (عقارية، صناعية، زراعية)، ولكنها في جميع الأحيان، فهي تموّل فقط عن طريق القرض بفائدة.	المصارف الإسلامية تشتمل على أكثر من شكل، فهي تقوم بمشروعات عقارية وزراعية وصناعية، أو تمويلها.

<p>المصرف الإسلامي يكون مضارباً، أو مشاركاً، أو ربَّ المال أو صانعاً، أو مستصنعاً أو بائعاً أو مشترياً أو نحو ذلك.</p>	<p>البنك التقليدي مؤسسة تقوم بقبول الودائع، أي: القروض من الأفراد وغيرهم، وتقديمها قروضاً للغير، فالمصرف وسيط بين المقرض والمقترض بفائدة كقاعدة عامة.</p>	<p>التكيف الشرعي</p>	<p>4</p>
<p>المصرف الإسلامي بالنسبة للودائع غير ضامن إلا في حالات التعدي أو التقصير، أو مخالفة الشروط أو العرف التجاري.</p>	<p>البنك التقليدي ضامن، لأنه يقترض ويقرض بفائدة.</p>	<p>ضمان الربح والخسارة</p>	<p>5</p>
<p>إحدى خصوصيات المصرف الإسلامي: تحقيق التكافل الاجتماعي، وذلك عن طريق إحياء فريضة الزكاة عن طريق صناديق الزكاة، ومن خلال القرض الحسن، أو تخصيص مبلغ من المال للقروض الحسنة بشروط خاصة.</p>	<p>البنوك التقليدية لا يندرج تحت أنشطتها الرئيسية أي أمر اجتماعي.</p>	<p>التكافل الاجتماعي</p>	<p>6</p>

## تعريفات عقود القرض والوديعة والوكالة

عقد القرض:

عقد تملك مال، ليرد مثله في المدة المتفق عليها، للإرفاق.

مشروعية عقد القرض:

شرح عقد القرض للحاجة والإرفاق.

من أسباب تحريم وحظر القرض بالفائدة:

شرح القرض للحاجة والإرفاق.

توفر القروض بالفائدة يشجع الأفراد على الاستقراض للاستهلاك لغير

الضروريات.

وهذا يؤدي إلى الاستهلاك التفاخري وغير الضروري وكثرة القروض في

المجتمع.

وهذا ينتج مجتمعا غير مستقر، يسعى دائما لسداد ديونه، ولا يستطيع أن

يزدهر اقتصاديا وينمو، وينتج، ويدخر لتوابع الدهور.

أما القروض بدون فوائد:

فالمقرض لا يعطي القرض للمقرض إلا بعد التأكد من احتياجه.

المقرض يعطي القرض للمقرض للرفق والإحسان والتعاون والتضامن، لذلك لا

يعطي المقرض القرض إذا علم عدم احتياج المقرض بخلاف البنك لأنه يعطي

القروض من أجل الحصول على الفوائد والأرباح ولا يهتم احتياج المقرض أو

عدم احتياجه.

## **عقد الوديعة:**

وضع شيء عند الآخر للحفظ، ورد عينه.

## **مشروعية عقد الوديعة:**

شرع عقد الوديعة للحاجة والإحسان.

## **الفرق بين الوديعة والقرض:**

القرض تملك للمال، ورد لمثله، بينما الوديعة حفظ للمال ورد لعينها.  
في القرض: المقرض ضامن، وفي الوديعة: المودع غير ضامن إلا في حالات التعدي أو التقصير.

## **تعريف عقد الوكالة:**

الوكالة: عقد بين طرفين يفوض أحدهما (الموكل) الآخر (الوكيل) إدارة عمل نيابة عنه بأجرة معلومة.

## **مشروعية عقد الوكالة:**

شرع عقد الوكالة تخفيفاً وتلبية للحاجة، لأن الإنسان أحياناً لا يستطيع إدارة جميع شؤونه وأعماله بنفسه، أو لا يرغب، فيفوضها إلى غيره للقيام بها.

# الأساليب التمويلية والتمويلية (الاستثمارية) في الصيرفة الإسلامية

## الأسلوب الأول

### عقد الوكالة في الاستثمار

#### عقد الوكالة في الاستثمار:

"تفويض صاحب مال (الموكل) أمر التجارة والاستثمار إلى شخص (الوكيل) موثوق به لكي يقوم نيابة عنه بالتجارة والاستثمار بماله، ويتفقان على راتب مقطوع ومحدد للوكيل، والربح للموكل والخسارة عليه".

بإمكان المصرف الإسلامي كموكل ووكيل أخذ الأموال وإعطائها وتمويلها وتمويلها للاستثمار بها عن أسلوب عقد الوكالة في الاستثمار بشرط تحديد الأجرة والراتب للوكيل، وبشرط إرجاع كامل الربح لصاحب المال (الموكل)، وتحمله الخسارة في حالة وقوعها.

#### أنواع عقد الوكالة في الاستثمار:

عقد الوكالة في الاستثمار حسب التوقيت له نوعان:

- الوكالة المؤقتة.

- الوكالة غير المؤقتة.

#### منافع عقد الوكالة في الاستثمار:

- جذب المدخرات واستثمار الموكل بأمواله، وحصوله على الربح.
- حصول الوكيل على الأجر المحدد وتوفير فرص العمل لمعدي رأس المال.
- تحقيق التنمية الاقتصادية والازدهار الاقتصادي.

## الأسلوب الثاني عقد البيع بالتقسيط

البيع بالتقسيط أسلوب من أساليب التمويل في الصيرفة الإسلامية.

### تعريف البيع بالتقسيط:

البيع بالتقسيط: "عقد بيع يسلم فيه المبيع، ويقسط ثمنه إلى آجال معلومة".

### منافع البيع بالتقسيط:

- بديل شرعي عن الإقراض والاقتراض بفائدة.
- توفير حاجات معدي المال.
- حصول الباعة على ربح أكثر، لأنهم يبيعون بثمن أعلى في البيع بالتقسيط.
- استمرارية الحركة التجارية والأنشطة السوقية.

### الأثار الاقتصادية لبيع التقسيط:

إن في البيع بالتقسيط منافع وآثار لكل من البائع والمشتري:  
أما البائع فيزيد في مبيعاته، وينشط إقبال الزبائن على متجره.  
وأما المشتري فيحصل على السلعة، ويستمتع باستهلاكها أو استعمالها.

### في حالة عدم القدرة على سداد الأقساط:

لا يجوز للمصارف الإسلامية في عقد البيع بالتقسيط فرض غرامة مالية أو الزيادة في الثمن في حالة تأخر المدين في دفع الأقساط، بل عليها الانتظار إلى الميسرة أو إلى حين بيع الرهن.

هذا في حالة وجود سبب شرعي لعدم الدفع وعدم القدرة على سداد الأقساط وعدم المماطلة.

أما حالة الماطلة والقدرة على الدفع والسداد وعدم وجود سبب شرعي للدفع والسداد فتتطبق أحكام الغاصب على مآخر الأقساط، فعليه تعويض الضرر الذي لحق الدائن بتأخر المدين عن الأقساط في الآجال المعلومة والمحددة.

**الفرق بين البيع العادي والبيع بالتقسيط:**

البيع العادي: يكون دفع ثمن المبيع دفعة واحدة في مجلس العقد.

البيع بالتقسيط: يكون دفع ثمن المبيع بأقساط محددة لآجال معلومة.

### **الأسلوب الثالث**

#### **المرابحة للأمر بالشراء**

**تعريف المرابحة للأمر بالشراء:**

"شراء المصرف الإسلامي سلعة ما، بأمر من الزبون ووعده بالشراء منه، ثم بيعها له بالدين، والأقساط مع زيادة ربح على الثمن الذي اشترى به المصرف السلعة".

#### **المرابحة للأمر بالشراء**

##### **بدليل شرعي**

عقد المرابحة للأمر بالشراء بدليل شرعي، فبدلاً من أن يأتي الزبون إلى البنك ليقترض منه بفائدة ثم يقوم بشراء ما يريده، فيأتي المصرف الإسلامي فيطلب منه أن يشتري له سلعة ما، ثم يعد المصرف الإسلامي بعد تملكه السلعة المشتراة بالشراء منه مرابحة بالتقسيط.

الفرق بين المرابحة للأمر بالشراء والقرض بفائدة؛  
المرابحة للأمر بالشراء عقد فيه سلعة، ونشاط تجاري وحركة سوقية،  
وطرفان في هذا العقد يحصلان على الربح.  
أما القرض بفائدة، فليست فيه أي منفعة اقتصادية من النشاط التجاري  
والتنمية، وإنما يستفيد المقرض على حساب المقرض ويستغل حاجته، وتكون  
النقود غاية للربح، والاقتصاد الإسلامي ينظر إلى النقود كوسيلة لا كسلعة.  
كيف يتم عقد المرابحة؟  
يتم عقد المرابحة للأمر بالشراء بعقدين وبين ثلاثة أطراف:  
العقد الأول: يتم بين المصرف الإسلامي و البائع (= صاحب السلعة).  
العقد الثاني: بين المصرف الإسلامي والزبون (= الأمر بالشراء) الذي طلب من  
البنك بشراء السلعة ووعده بشرائها منه إذا اشتراها له.

#### الأسلوب الرابع عقد المضاربة

##### تعريف عقد المضاربة:

"عقد شراكة بين طرفين أو أكثر، أحدهما برأس المال، والآخر بالعمل، ويتفقان  
على توزيع الربح، ويتحمل صاحب المال الخسارة بالمال، ويخسر الآخر الخبرة  
وتعب العمل".

##### أهمية عقد المضاربة:

كثيرا ما صاحب المال لا يعلم التجارة أو ليس له وقت يسعه للتجارة  
والاستثمار.

وهناك ناس آخرون ليست لهم أموال لكن هم أصحاب قوة وخبرة وعلم بالتجارة  
والاستثمار.

فعقد المضاربة يجمع بين صاحب المال وصاحب الخبرة لصالح الطرفين  
والصالح العام.

## آثار اقتصادية لعقد المضاربة؛

- 1) استنماء الأموال المكتنزة والمعطلة.
- 2) القضاء على البطالة، وتوفير رأس المال لمعديه.
- 3) تحقيق التنمية الاقتصادية والحركة التجارية والأنشطة السوقية.

## كيف يمارس المصرف الإسلامي عقد المضاربة؟

المصرف الإسلامي له ثلاث حالات في عقد المضاربة.

الحالة الأولى: إما يمول الزبائن (أي: يعطي رؤوس الأموال) للتجارة والاستثمار بالمضاربة.

الحالة الثانية: وإما يتمول من الزبائن (أي: يأخذ رؤوس الأموال) للتجارة والاستثمار بالمضاربة.

الحالة الثالثة: وإما يتمول من بعض الزبائن ويمول الآخرين، ويكون وسيطاً بين الطرفين، وتكون له العمولة أو المشاركة في الربح.

وفي جميع الحالات يتفق المصرف الإسلامي مع الزبائن في توزيع الأرباح، ويتحمل صاحب المال وحده الخسارة بالمال، والآخر يخسر بالوقت والعمل والتعب.

## كيفية توزيع الربح:

يوزع الربح بحسب الاتفاق، إما مناصفة، أو الثلث لأحدهما والثلثان للآخر، أو ربع الربح لأحدهما وثلاثة أرباع الأخرى للآخر، أو غير ذلك.

## كيفية توزيع الخسارة:

يتحمل صاحب المال وحده الخسارة بالمال، والمضارب يخسر بالوقت والعمل والتعب.

## ضمان رأس المال:

لا يضمن المضارب رأس المال في حالة الخسارة أو التلف إلا في حالات التعدي أو التقصير أو مخالفة العرف التجاري.

الفرق بين عقد المضاربة والقرض بفائدة:

يختلف عقد المضاربة الشرعية عن عقد القرض بفائدة حيث إن المضاربة هي مشاركة في الربح ويتحمل المضارب الخسارة إن وقعت، أما في عقد القرض فالربح للمقرض والخسارة عليه.

اندماج عقد المرابحة للأمر بالشراء مع عقد البيع بالتقسيط

في المصارف الإسلامية

أحياناً تدمج البنوك الإسلامية بين العقدين: (عقد المرابحة للأمر بالشراء مع عقد البيع بالتقسيط)، حيث يقوم البنك الإسلامي بشراء السلعة المعينة والمحددة من قبل الزبون وبأمر ووعده منه، ثم يقوم البنك ببيعها له بأقساط معلومة لأجل معينة.

القواعد الشرعية

لأنشطة الصيرفة الإسلامية

- 1) النقود وسيلة وليست سلعة.
- 2) تحريم المال المعطل (بالاكتناز)، ويجب دفعه ليأخذ دوره في الاقتصاد.
- 3) عدم التعامل بالربا، لأنه ممنوع لا تجيزه حاجة ولا ضرورة.
- 4) لا قيمة للزمن إذا لم يصاحبه عمل أو إنتاج.
- 5) استثمار الأموال على أساس (الغنى بالغرم)، و (الخروج بالضمان)، أي: الذي يأخذ الربح عليه أن يتحمل الخسارة.
- 6) الربح مشاع %، وغير مضمون.
- 7) لا تبع ما لا تملك.
- 8) الدين لا يباع.

## الأسلوب الخامس عقد المشاركة

### تعريف المشاركة:

"عقد شراكة بالمال بين طرفين أو أكثر للاتجار والاستثمار بالمال المخلوط، والربح والخسارة يكون بقدر المشاركة برأس المال".

### عقد المشاركة بديل للإقراض والاقتراض بفائدة:

عقد المشاركة بديل شرعي للإقراض والاقتراض بفائدة، فبدلاً من الاقتراض بفائدة مقطوعة ومحددة يتشارك أحد الطرفين بما عنده من المال مع الطرف الآخر، فيخلطون أموالهم، ويتشاركون في التجارات والمعاملات، ويتقاسمون الربح والخسارة بقدر رؤوس أموالهم.

### منافع عقد المشاركة:

1. عقد المشاركة مفيد للمشاريع الضخمة والتي تحتاج إلى أموال هائلة، والتي لا يستطيع مستثمر واحد القيام بها، والمشاركة عقد تعاون لتنفيذ المشاريع الكبيرة.
2. أداء الأعمال في عقد المشاركة بشكل أفضل، وتوزيع أعباء التجارة والاستثمار على الأطراف المتشاركة.

**الأسلوب السادس**  
**المشاركة المنتهية بالتمليك**  
**(المشاركة المتناقصة)**

**تعريف المشاركة المنتهية بالتمليك:**

"اتفاق طرفي عقد المشاركة لتنازل أحدهما للآخر ببيع حصته بثمن رمزي أو هبتها له بعد مدة معينة إذا سدد رأس ماله مع تحصيل ربح".

**منافع عقد المشاركة المنتهية بالتمليك:**

1. الاستقلالية بالتملك لكامل المشروع في نهاية العقد.
2. رب مستثمر واحد لا يستطيع القيام بكامل المشروع، فيطلب المشاركة من الطرف الآخر مؤقتا.
3. تنفيذ المشاريع والمصانع والمتاجر الضخمة.

**عقد المشاركة المنتهية بالتمليك بديل شرعي عن الإقراض والاقتراض بفائدة؛**  
عقد المشاركة المنتهية بالتمليك بديل شرعي للإقراض والاقتراض بفائدة،  
فبدلا من الإقراض والاقتراض بفائدة مقطوعة ومحددة يتشارك أحد الطرفين  
مع الطرف الآخر مؤقتا، ثم يملك كامل المشروع في نهاية العقد حسب  
الاتفاق.

**الفروق بين شركة المضاربة**  
**والشركة بالأموال**

1. عقد المضاربة تكون المشاركة بالمال من طرف، والجهد من طرف آخر.  
أما عقد المشاركة فكلما الطرفين يتشاركون بالأموال.
2. توزيع الربح في عقد الشركة بالأموال يكون بقدر المشاركة برأس المال،  
فمثلا الذي شارك 50% يحصل على الربح بقدر مشاركته الذي هو 50%.

أما في عقد المضاربة يكون توزيع الربح بحسب الاتفاق، فمثلا إذا كان الاتفاق على أن يكون 70% لصاحب المال و 30% للمضارب، فإنه يكون كذلك.

وكذلك الخسارة تكون بقدر المشاركة برأس المال لكلا الطرفين.

أما في عقد المضاربة، فالخسارة المادية، (أي: الخسارة بالمال) يتحملها صاحب المال، وأما المضارب، فإنه يتحمل الخسارة المعنوية من التعب وبذل الجهد وضياع الوقت.

3. المخاطر أقل في عقد المشاركة من عقد المضاربة، لأن كل واحد من الشركاء يعمل بجدية ويحرص على عدم وقوع الخسارة.

وأما في عقد المضاربة، فلأن المضارب لم يشارك بالمال، فإنه أحيانا يقصر في أعمال المضاربة.

## الأسلوب السابع

### عقد السلم

تعريف عقد السلم:

"عقد بيع يجعل تسليم الثمن في مجلس العقد، ويؤخر المبيع إلى أجل مسمى".

منافع عقد السلم:

1. الاحتراز من الربا والفائدة.
2. الحصول على التمويل لإكمال المشروع وتوفير الإنتاج.
3. صرف وبيع المنتوجات قبل إنتاجها، فعقد السلم يريح البائع من بقاء المنتوجات وعدم بيعها.
4. حصول المشتري على منتوجات رخيصة، لأن السلع المستقبلية أرخص من السلع الحاضرة.

## عقد السلم بديل عن الإقراض والاقتراض بفائدة؛

عقد السلم بديل شرعي عن الإقراض والاقتراض بفائدة، فبدلاً من اقتراض البائع بفائدة مقطوعة ومحددة، فيبيع منتوجاته المستقبلية في الوقت الحاضر بعقد السلم للحصول على السيولة للقيام بالإنتاجات والاستثمارات وتلبية الحاجات.

## الآثار الاقتصادية لعقد السلم؛

1. استمرارية الإنتاجات والاستثمارات.
2. حصول البائع على السيولة والربح مقدماً، وتلبية حاجاته.
3. تقليل البطالة أو القضاء عليها.
4. توفير السلع القليلة في أوقات الحاجة والنجاة من ندرتها.

## تطبيقات عقد السلم؛

يستفاد من عقد السلم في هذا العصر لأمر كثيرة، منها؛

- تمويل عجز ميزانية الدولة، (بيع النفط والمعادن عن طريق عقد السلم).

## السلم الموازي؛

"عقد سلم نتيجة عقد سلم سابق بحيث يقوم أحد الطرفين بعد إبرام عقد السلم الأول عقد سلم آخر مع طرف ثالث على نفس السلعة المسلم فيها وبأجل لا يقل من أجل العقد الأول".

## الأسلوب الثامن عقد الاستصناع

### تعريف عقد الاستصناع:

"طلب المشتري (= المستصنع) من البائع (= الصانع) صنعة شيء ما، خلال مدة معينة، ويتفقان على الثمن وعلى كيفية دفعه، ولا يشترط أن يدفع الثمن أو جزء منه في مجلس العقد".

### منافع عقد الاستصناع:

1. عدم صناعة شيء لا تريده السوق، فالصناعات تكون بحسب الرغبات.
2. قضاء حاجة المستصنع.

### عقد الاستصناع بديل عن الإقراض والاقتراض بفائدة:

عقد بديل شرعي عن الإقراض والاقتراض بفائدة، فبدلاً من اقتراض المستصنع من البنك التقليدي بفائدة مقطوعة ومحددة لتلبية حاجته كسواء السكن، فيدخل في عقد الاستصناع ويشتري سكناً، ويدفع الثمن على حسب الاتفاق بأجال معلومة وبأقساط محددة.

ما يتميز به عقد الاستصناع عن بقية العقود:

عقد الاستصناع كثيراً ما لا يتواجد فيه ركنان رئيسان من أركان عقد الاستصناع، وهما: (الشيء المطلوب صنعه، والثمن)، مع أن إبرام العقد صحيح.

### مشروعية عقد الاستصناع:

شرع عقد الاستصناع إرفاقاً وتسهيلاً ورفعاً للحرج.

إدخال عقد التقسيط مع عقد الاستصناع؛

يمكن أن يدخل عقد التقسيط مع عقد الاستصناع بحيث يدفع المستصنع الثمن بأقساط معلومة بحسب الاتفاق مع الصانع.

**الاستصناع الموازي؛**

"عقد استصناع نتيجة عقد استصناع سابق بحيث يقوم أحد الطرفين بعد إبرام عقد الاستصناع الأول عقد استصناع آخر مع طرف ثالث على نفس السلعة المطلوبة صناعتها وبأجل لا يقل من أجل العقد الأول".

**الأسلوب التاسع**

**الإجارة**

**تعريف الإجارة؛**

"عقد إذن (أي؛ إذن المؤجر للمستأجر) بالانتفاع من العين المستأجرة التي يتجدد الانتفاع منها مع بقاء عينها لمدة وبأجرة معلومتين".

**أهمية عقد الإجارة؛**

شرح عقد الإجارة تسهيلا ورفعاً للخرج على الناس، وليس كل الناس لهم القدرة المالية لشراء ما يحتاجون إليه من السلع والخدمات، فمن هنا تظهر أهمية عقد الإجارة، فهي مخرج للقضاء على الحاجات.

**منافع عقد الإجارة؛**

1. بالنسبة للمستأجر أحيانا المستأجر يحتاج إلى العين المستأجرة لمدة معينة، ولا يريد شراءها، فبعقد الإجارة يقضي حاجته بكلفة أقل.

2. وبالنسبة للمؤجر فعقد الإجارة أسلوب لاستئناء المال واستثماره ومصدر إيراد شهري أو سنوي له.

## الأسلوب العاشر الإجارة المنتهية بالتملك

تعريف عقد الإجارة المنتهية بالتملك:

"عقد إجارة لمدة معلومة قد تزيد أجرتها عن أجره المثل، يتنازل المؤجر بعدها عن ملكية العين المستأجرة للمستأجر بالهبة أو بالبيع بثمن رمزي، ويكون المستأجر في النهاية هو المالك وصاحب العين المستأجرة.

منافع عقد الإجارة المنتهية بالتملك:

كثيرا ما يظن المستأجر أن يكون صاحب العين المستأجرة، ففي البداية ليست له القدرة المالية لشراء العين المستأجرة، فلذلك يدخل في عقد الإجارة المنتهية بالتملك، فيدفع شهريا أجره المثل أو أكثر منها بحسب الاتفاق، فعند انتهاء المدة يكون المستأجر صاحب العين المستأجرة بالهبة أو بالبيع.

## الفرق بين عقد التسيط والإجارة المنتهية بالتملك

بإبرام عقد التسيط تنتقل ملكية العين المبيعة إلى المشتري في مجلس العقد، وأما في عقد الإجارة المنتهية بالتملك فلا تنتقل ملكية السلعة المبيعة حتى يتنازل المؤجر في نهاية العقد عن العين المؤجرة للمستأجر، بل احتفاظ بالسلعة المبيعة وعدم تعرضها للضياع.

## الأسلوب الحادي عشر عقد التورق

أنواع عقد التورق:

النوع الأول: التورق الشرعي:

"شراء سلعة بالقرض وبأقساط أو بدونها ثم بيعها لغير من اشترى منه بثمن أحيانا أقل من ثمن الشراء للحصول على النقد".

هذا النوع من عقد التورق جائز، لأنه لا يتضمن عقد القرض بفائدة وليس فيه التواطؤ على سلعة معينة وجعلها غطاء للقرض بفائدة، وفيه نشاط اقتصادي وحركة تجارية في السوق.

النوع الثاني: التورق المنظم:

التورق المنظم في الحقيقة قرض بفائدة بين المقرض والمقترض (المورق والمستورق)، إلا أنهما يجعلان السلعة غطاء للقرض بفائدة، كأنهما يمارسان عقد بيع لا قرض، ويريدان بذلك صبغة شرعية.

وهذا العقد غير جائز، لأن في النهاية ينتهي العقد بالقرض بفائدة بين المقرض والمقترض، ويستطيع المقرض أن يجعل سلعة واحدة للإقراض بفائدة لعشرات الأشخاص، ولا نشاط اقتصاديا ولا حركة تجاريا في السوق.

## الودائع المصرفية (حسابات المصارف)

أولاً: الودائع تحت الطلب (الحسابات الجارية) سواء أكانت لدى البنوك الإسلامية أو البنوك الربوية هي قروض بالمنظور الفقهي، حيث إن المصرف المتسلم لهذه الودائع يده يد ضمان لها وهو ملزم شرعاً بالرد عند الطلب. ولا يؤثر على حكم القرض كون البنك (المقترض) مليوناً.

ثانياً: إن الودائع المصرفية تنقسم إلى نوعين بحسب واقع التعامل المصرفي:

أ - الودائع التي تدفع لها فوائد، كما هو الحال في البنوك الربوية، هي قروض ربوية محرمة سواء أكانت من نوع الودائع تحت الطلب (الحسابات الجارية)، أم الودائع لأجل، أم الودائع بإشعار، أم حسابات التوفير.

ب - الودائع التي تسلم للبنوك الملتزمة فعلياً بأحكام الشريعة الإسلامية بعقد استثمار على حصة من الربح هي رأس مال مضاربة، وتنطبق عليها أحكام المضاربة (القراض) في الفقه الإسلامي التي منها عدم جواز ضمان المضارب (البنك) لرأس مال المضاربة.

ثالثاً: إن الضمان في الودائع تحت الطلب (الحسابات الجارية) هو على المقترضين لها (المساهمين في البنوك) ما داموا ينضردون بالأرباح المتولدة من استثمارها، ولا يشترك في ضمان تلك الحسابات الجارية المودعون في حسابات الاستثمار، لأنهم لم يشاركوا في اقتراضها ولا استحقاق أرباحها.